



ÚJ JÖVŐ A WELLSTARRAL

Az Ön személyes WellStar Sikerprogramja



2012



A JÖVŐ AZ AJÁNLÁSON ALAPULÓ ÜZLET

AZ ÖN SZEMÉLYES ÉS ANYAGI BIZTONSÁGÁNAK KULCSA



„Az Európai Innovációs Díj elnyerése is bizonyítja, hogy a WellStar a Webstarral együtt az egész Network ágazat innovációs csúcsát képviseli!”

Christian Wiesner, WellStar CEO

A direktmarketing ágazata 20 éve az egész világon óriási fellendülésnek örvend. Egyre több ember dönt amellett, hogy vállalkozását ezen a növekvő piacon indítja el. Időközben világszerte 60 millió ember választja ezt az új üzleti trendet és havonta több, mint 1 millióan csatlakoznak hozzá. A tendencia erősen növekvő. Közép- és Kelet Európa vásárlási erejükkkel a kulcsfontosságú piacokhoz tartozik és hatalmas növekedési potenciált rejtjenek magukban.

A WellStar valóban az első számú választás minden olyan ember számára, aki a network terén kíván önállóvá válni. Mindazoknak, akik valós alternatívát keresnek, akik felteszik maguknak a kérdést, hogy „hol működik jól az üzlet”, „hol működik az egész koncepció és hol találok meg a hosszú távú sikerhez vezető utat?” A válasz egyszerű: „a WellStarnál”. Éppen ezért egyre több vezető és új partner csatlakozik hozzánk.

Belépő a legmodernebb online eszközök világába

A Webstar révén a WellStar képes megfelelni a Networkerek új generációjának! A Webstar az ágazat legegyszerűbb vásárlóépítési módszerét garantálja. A végfelhasználói üzletágban a bevételek 50%-a már most online, a Webstaron keresztül realizálódik. Ez egyedülálló és úttörő az egész ágazatban. A Webstar ezzel egy időben egyszerű partnerkör kiépítését is lehetővé teszi.

Tartalomjegyzék

A jövő az ajánláson alapuló üzlet	02
Növekvő piacok	04
Végfelhasználói ügyfélkör kiépítése	06
Végfelhasználói termék Re-Order	07
Streamline Faststart	08
Faststart jövedelem példák	09
Faststart-előnyök	11
Csapatfelépítés Faststart után	12
Szintbónusz	13
Pozíció terv	14
Performance bónusz	16
Országos- és Európa Pool	17
Founder Pool	18
Autó programok	20
WellStar Master University	21
Webstar Social Network Business	22
Üzleti indulás	24
Szójegyzék	26

JÓLÉT ÉS ANYAGI FÜGGETLENSÉG

HASZNÁLJA KI A JÖVŐ NÖVEKVŐ PIACAI ADTA LEHETŐSÉGEKET

Egészség

Valamennyien egészségesek, vitálisak és szépek szeretnénk lenni.

300 MILLIÁRD EURÓ

E-Commerce

Valamennyien kényelmesen és kedvező áron szeretnénk vásárolni.

1.000 MILLIÁRD EURÓ

Kommunikáció

Valamennyien gyorsan és egyszerűen szeretnénk egymással kommunikálni.

2 MILLIÁRD EMBER

1. számú növekvő piac: EGÉSZSÉG

Az egészség napjainkban nem csupán a betegség hiányát jelenti. A modern ember egészen idős koráig meg szeretné őrizni egészségét és teljesítőképességét, mindemellett a lehető legvonzóbb külsőre vágyik. Az egészség és a vitalitás piacát éppen ezért a jövő leggyorsabban növekvő piacaként tartják számon. A Webstar hatékony Vitality Coaching rendszere által nyújt segítséget napjaink emberének az egyre nagyobb fokú vitalitás elérésben.

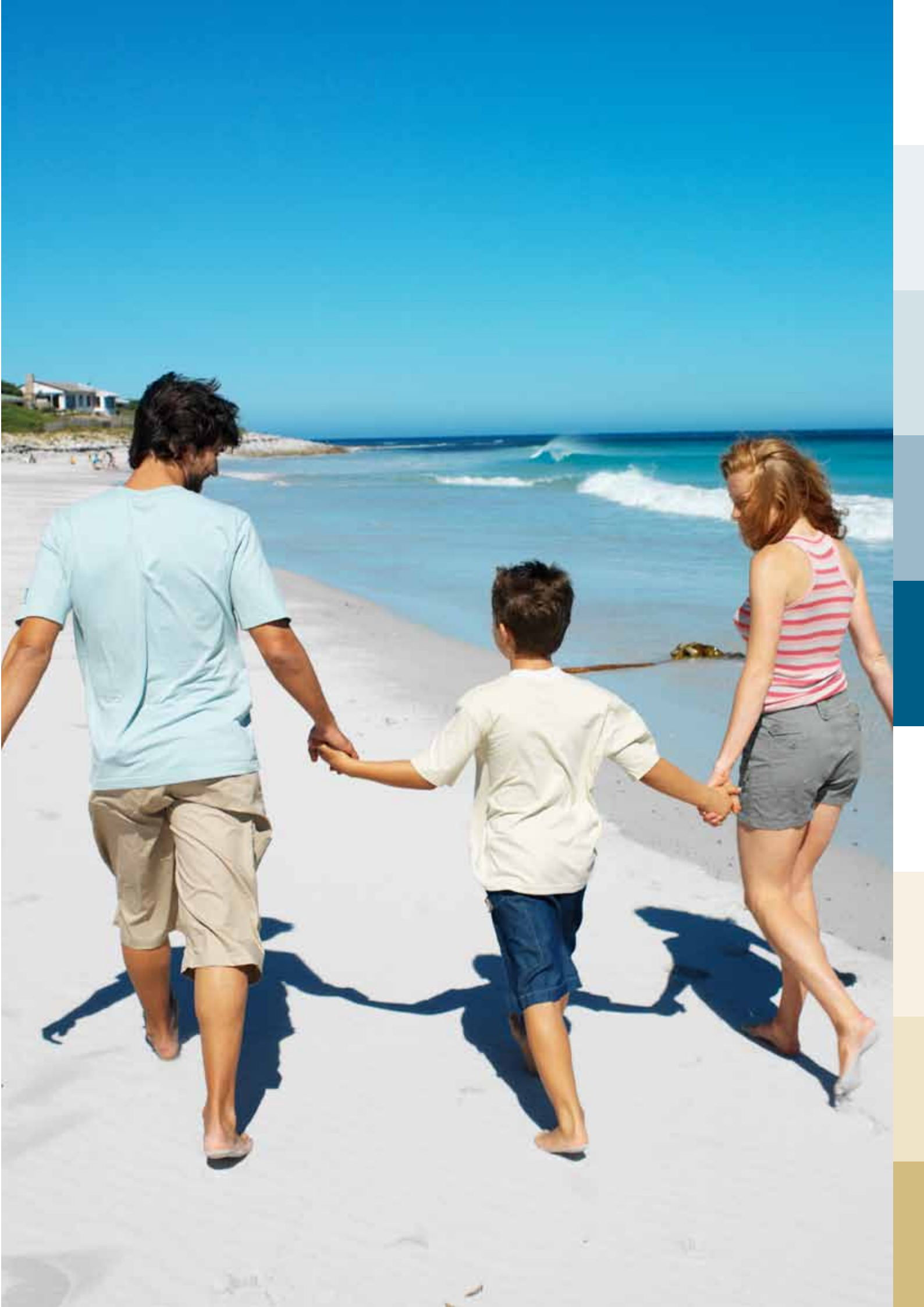
2. számú növekvő piac: E-COMMERCE

Az interneten keresztül folyó kereskedelem mára a hétköznapi szerves része lett. Az olyan vállalatok, mint az Amazon vagy a Dell a sikeres elektronikus kereskedelem mintapéldái. Szakértők 2006-os jóslata szerint, az e-kereskedelem Európában 2016-ig 100 milliárd euróról tízszeresére, mintegy 1000 milliárd euróra növekszik.

A Webstar felhasználók számára a Vitality Commerce világhírű gyártók, több millió vitalitás és lifestyle márkatermékét egyedülálló áron teszi elérhetővé, melyeket azt követően, hogy a tagok megvásárolták és kipróbálták csupán egy kattintás által tovább is ajánlhatnak barátaiknak.

3. számú növekvő piac: KOMMUNIKÁCIÓ

Manapság a közösségi hálón több száz millió ember találkozik annak érdekében, hogy véleményt cseréljen és híreket osszon meg egymással. Ezáltal új, a klasszikus reklámtól és marketingtől független piachatalom jön létre, amely csupán a közvetlen környezetet befolyásolja a vásárlás során hozott döntéseiben. Az úgynevezett „társadalmi befolyásolók” („Social Influencer”) a jövő véleményformálói. A Webstar Vitality Communityben éppen ezért a felhasználók megoszthatják egymással a legsikeresebb táplálkozási és fitnessz tippjeiket, valamint továbbajánlhatják a legújabb termékeket.



VÉGFELHASZNÁLÓI ÜGYFÉLKÖR KIÉPÍTÉSE

KEDVEZMÉNYEK ÉS ZÁRÓJUTALÉKOK A JÓLÉT ÉS BIZTONSÁGOS JÖVŐ ALAPJA



A WellStar termék Re-Order tökéletes megoldást nyújt arra, hogy a legegyszerűbb módon építhesse ki ügyfélkörét és hosszú távon magas későbbi jövedelmet érhesen el.

1. Akár 25 %-os árelőny ügyfeleinek
2. Pénzvisszatérítési garancia, garantált elégedettség
3. Ingyen termék havonta
4. Passzív jövedelem Önnek és csapatának
5. Dupla BV a szinteléréshez

Építsen fel Re-Order ügyfeleket és tegyen szert rendkívül magas jutalékokra ügyfelei forgalma után - minden hónapban!

AZ ÖN ZÁRÓJUTALÉKA

Átlagos rendelés* (4 termék ügyfelenként) esetén Ön összesen bruttó 31,54 euró zárójutalékban és 0,9 PV-ben részesül.

Termék	Zárójutalék	PV
Green Gold IMUNE	8,33 EUR	0,25
Green Gold Pur Mint Solar Lunar	5,95 EUR	0,20
Kineto Genio	7,14 EUR	0,20
Viewty Caps	8,93 EUR	0,25
Viewty LC	17,85 EUR	0,50

AZ ÖN TÖBBLETJÖVEDELME

Minden Re-Order előfizetés megkötésével növeli PGV-je értékét és valamennyi személyes ügyfele után passzív jövedelemre tesz szert.

PGV	Kedvezmény	PGV	Kedvezmény
5 PGV-től	10%	ab 80 PGV	25%
20 PGV-től	15%	ab 120 PGV	30%
40 PGV-től	20%		

Példa: 4 termék ügyfelenként*

Ügyfelek száma	Jutalékszámítás	Összjutalék
10 EK =	9,0 PGV x 10% Zárójutalék	= 81,00 EUR = 314,50 EUR = 396,40 EUR havonta
50 EK =	45,0 PGV x 20% Zárójutalék	= 810,00 EUR = 1.577,00 EUR = 2.387,00 EUR havonta

* Átlagos rendelés 4 termékkel (itt: Green Gold IMUNE®, Kineto, Genio, Viewty Caps). Jutalékérték PV értékenként = 90 EUR inkl. ÁFA. Valamennyi jutalékpélda ÁFA-val együtt értendő. Az egyes országok adószámításának megfelelően eltérő értéket mutathatnak.

A PGV és a zárójutalék értékének kiszámításához megadott jutalékpéldák a WellStar valamennyi országában megegyeznek, azonban országonként mindig az aktuálisan érvényben lévő Jövőirési Terv szabályainak felelnek meg és kizárólag az adott országban elérhető termékekre értendők. A változtatások jogát fenntartjuk!

VÉGFELHASZNÁLÓI TERMÉK RE-ORDER

TERMÉKEK ELŐNYÖS ÁRON

„A természetes, kiváló minőségű vitamín anyag szükségletet megfizethető árú csúcsmínőségű vitalitás termékeinkkel szeretnénk átfogóan lefedni. Célunk, hogy a WellStar Re-Order termékek az európai háztartásokban a táplálkozás szerves alkotórészét képezzék.”

Christian Wiesner, WellStar CEO

Re-Order programmal kapcsolatos részletek*

Futamidő: 6 hónap

(csak ebben az esetben érvényesek a Re-Order-árak akár 25%-os árelőnnyel)

Bónusz: 2 terméktől,

1x ingyen termék beszerzési hónaponként

Választható termék: Solar, Lunar, Kineto, Genio

Ez akár 300 euró termékbónuszt jelent végfelhasználóinak.



Re-Order siker-garancia (végfelhasználókra érvényes)

Hiszünk termékeink minőségében! Amennyiben ügyfeink fiatalos külsejük és vitalitásuk megőrzése érdekében WellStar termékeinket a Webstar Vitalcoaching-gal kombinálva rendszeresen használják, és ennek ellenére sem lennének megelégedve, lehetőségük van a WellStar Re-Order árát visszaigényelni.

További részletek: www.wellstar-company.com | Termékek | Re-Order

* Csak a Re-Order távlevonással vagy kreditkártyával történő fizetése esetén jár ingyen termék és dupla BV. Az ingyen termék és a Re-Order termék összetétele változtatható. (1 csomag Viewty LC 2 terméknek számít).

STREAMLINE FASTSTART

RENDKÍVÜL LUKRATÍV JÖVEDELEM MÁR AZ ELSŐ HETEKBEN

Építsen fel 2 erős vonalat a Streamline Faststartban és keressen 300 – 7.000 euró között az első 6 hétben.*

Minden újpartnernek lehetősége van Faststartban a Jövőirási Terv első szintjeinek maximum „Regional Vice President” pozícióig történő elérésére. A Faststart-fázis lezárásával elért pozíciójával folytathatja WellStar karrierjét.

Kérjük tartsa szem előtt a következőket:

1. Faststart-időszak = az Ön kezdő hete + 6 hét, Heti zárás mindig péntekenként, 23:59:59.
2. Faststartban új pozíciójához mind személyes volumene, mind csapat-volumene számít
3. A PGV személyes megrendelésekből (Faststart alatt Re-Order) és a személyes Webstar ügyfelek forgalmából tevődik össze.
4. A jutalék kifizetéshez a személyes min. 1 PPV forgalmi hónaponként előfeltétel.

FASTSTART POZÍCIÓ BÓNUSZ ÚJ PARTNEREKNEK:

Díjazás akár 6 szintig, saját 1 PPV esetén.

Amennyiben új partnerként a Faststart végéig elérte a következő pozíciók valamelyikét, pozíció-bónuszból részesül.

FASTSTART	
E1	5%
E2	5%
E3	10%
E4	5%
E5	5%
E6	15%

Junior Manager

Kvalifikáció: 2 EK vagy 2 VP E1-en 6 hónapos Re-Order előfizetéssel*

Az Ön pozícióbónusza: 200 € bruttó

Manager

Kvalifikáció: 2 EK vagy 2 VP E1-en 6 hónapos Re-Order előfizetéssel*

Az Ön pozícióbónusza: 300 € bruttó

Director

Kvalifikáció: 3 EK vagy 3 VP E1-en 6 hónapos Re-Order előfizetéssel*

Az Ön pozícióbónusza: 750 € bruttó

Regional Vice President

Kvalifikáció: 3 EK oder 3 VP in E1 6 hónapos Re-Order előfizetéssel*

Az Ön pozícióbónusza: 1.500 € bruttó

* Aktív Webstar licensszel rendelkező partnerek a pozícióbónuszt 50 aktív, személyes Webstar felhasználóval is elérhetik Faststartban.

Amennyiben az Ön országában még nincs lehetőség végfelhasználói üzlet kiépítésére (Pre-Launch országok), frontvonalán (frontline) 6 hónapos Re-Order programra előfizető új partnerekkel kell rendelkeznie ahhoz, hogy pozícióbónuszból részesüljön. A termék Re-Order a partner (VP) vagy végfelhasználó (EK) által az Ön saját Faststart-időszakán belül kell, hogy kifizetésre kerüljön. Csupán a szerződés megkötése nem elég!

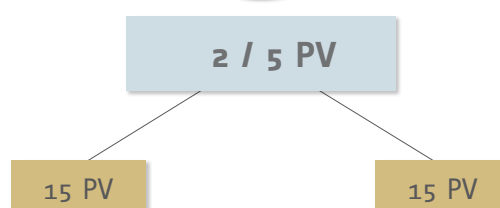
Faststart-pozíció-kvalifikáció

JUNIOR MANAGER

JÖVEDELEM PÉLDA

$$E_1: 2 \times 5 \text{ PV} \times 5\% = 45,00 \text{ EUR}$$

$$E_2: 4 \times 5 \text{ PV} \times 5\% = 90,00 \text{ EUR}$$



Faststart-bónusz	= 135,00 EUR
-------------------------	--------------

Faststart-pozíció-bónusz	= 200,00 EUR
---------------------------------	--------------

Összbónusz	= 335,00 EUR
-------------------	--------------

Faststart-pozíció-kvalifikáció

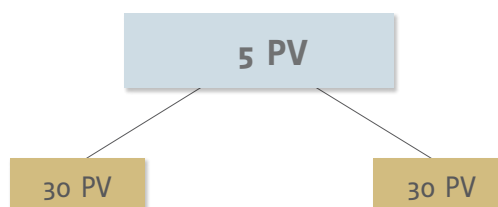
MANAGER

JÖVEDELEM PÉLDA

$$E_1: 2 \times 5 \text{ PV} \times 5\% = 45,00 \text{ EUR}$$

$$E_2: 4 \times 5 \text{ PV} \times 5\% = 90,00 \text{ EUR}$$

$$E_3: 6 \times 5 \text{ PV} \times 10\% = 270,00 \text{ EUR}$$



Faststart-bónusz	= 405,00 EUR
-------------------------	--------------

Faststart-pozíció-bónusz	= 300,00 EUR
---------------------------------	--------------

Összbónusz	= 705,00 EUR
-------------------	--------------

STREAMLINE FASTSTART

RENDKÍVÜL LUKRATÍV JÖVEDELEM MÁR AZ ELSŐ HETEKBEN

Faststart-pozíció-kvalifikáció

DIRECTOR

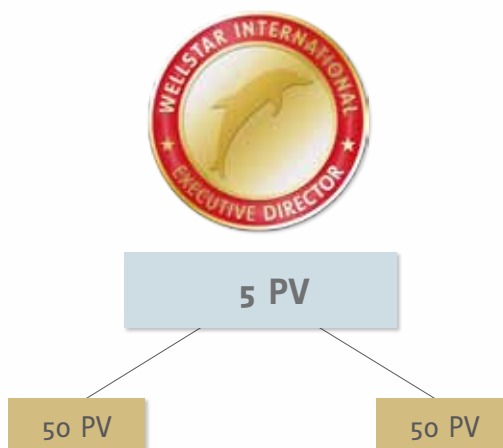
JÖVEDELEM PÉLDA

E1: $2 \times 5 \text{ PV} \times 5\% = 45,00 \text{ EUR}$

E2: $4 \times 5 \text{ PV} \times 5\% = 90,00 \text{ EUR}$

E3: $8 \times 5 \text{ PV} \times 10\% = 360,00 \text{ EUR}$

E4: $16 \times 5 \text{ PV} \times 5\% = 360,00 \text{ EUR}$



Faststart-bónusz = 855,00 EUR

Faststart-pozíció-bónusz = 750,00 EUR

Összbónusz = 1.605,00 EURÓIG

Faststart-pozíció-kvalifikáció

REGIONAL VICE PRESIDENT*

JÖVEDELEM PÉLDA

E1: $2 \times 5 \text{ PV} \times 5\% = 45,00 \text{ EUR}$

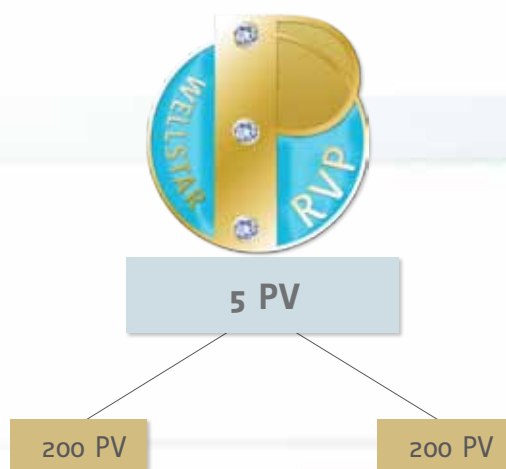
E2: $4 \times 5 \text{ PV} \times 5\% = 90,00 \text{ EUR}$

E3: $8 \times 5 \text{ PV} \times 10\% = 360,00 \text{ EUR}$

E4: $16 \times 5 \text{ PV} \times 5\% = 360,00 \text{ EUR}$

E5: $32 \times 5 \text{ PV} \times 5\% = 720,00 \text{ EUR}$

E6: $64 \times 5 \text{ PV} \times 15\% = 4.320,00 \text{ EUR}$



Faststart-Bónusz = 5.895,00 EUR

Faststart-pozíció-bónusz = 1.500,00 EUR

Összbónusz = 7.395,00 EURÓIG

* Az egész Faststart időszakon belül teljesítendő: 2 vonal á 200 PV és összesen 400 OrgaPV. Valamennyi jutalékpélda ÁFA-val együtt értendő.

Az Ön előnye a Streamline Faststartban

- ➔ 6 héten belül lukratív, 300 – 7.000 euró közötti jövedelemre tehet szert.
- ➔ Stabil üzletet érhet el (= passzív későbbi jövedelem)
- ➔ Lukratív, permanens szinteket érhet el egy életen át
- ➔ Akár 6 dinamikus szintig szert tehet bevételre



TÖRJÖN A CSAPATFELÉPÍTÉS CSÚCSÁRA

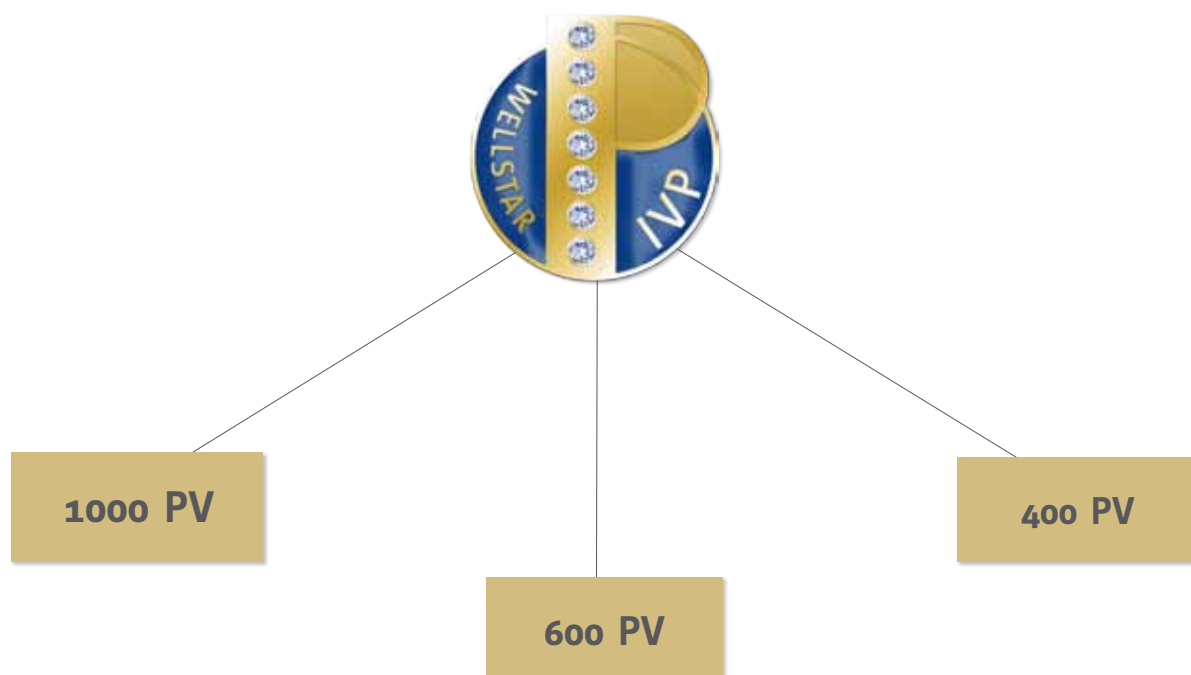
FASTSTARTON KÍVÜLI WELLSTAR PARTNEREKNEK

A Faststart végén a WellStar Jövőrési Terven belül eléri első pozícióját. Mostantól lehetősége van további pozíciókra kvalifikálni és magasabb bevételi lehetőségeket megcélozni.

Egyszerű csapatfelépítés az 50%-os volumen-szabály által

A WellStarnál a csapatfelépítés teljesen szabad. Csupán 2 stabil elosztópartneri vonallal lehetősége van magasabb pozíciókba, egészen a Double Crown Ambassador pozícióig kvalifikálni. A kötelező pozíció-forgalom maximum 50%-a kerül a legerősebb vonalról kiértékelésre. A többi volument a második, harmadik vagy esetleg negyedik vonalról építi fel. Mindez gyors és stabil mélységi csapatfelépítést garantál, és maximális szabadteret ad Önnek. Ezáltal csapatát személyes munkastílusának megfelelően tudja kiépíteni.

Az akár 12 dinamikus mélységi szintig érvényes bónuszki fizetésekkel a WellStar csapatában több tízezer potenciális partner és ügyfél forgalmából részesíti Önt. Ez pénzügyi jólétének és rendkívül lukratív későbbi jövedelmének kulcsa.



PÉNZKERESÉS MÉLYSÉGBEN

ÍGY KVALIFIKÁL HELYESEN

SZINTBÓNUSZ ALAP-KVALIFIKÁCIÓ - 1. SZINTTŐL A 3. SZINTIG

Trainee pozíciótól a Crown Ambassador pozícióig

A terjesztőpartnerek szintbónuszukért az 1. szinttől a 3. szintig havi 1 PPV -vel kvalifikálnak. Ahhoz, hogy az 1. szint 5%-os jutaléka helyett a Manager szinttől fölfelé 10% kerüljön kifizetésre, Önnek legalább 10 vonalra, vonalanként 1 OrgaPV-re van szüksége.

SZINTBÓNUSZ ALAP-KVALIFIKÁCIÓ - 4. SZINTTŐL A 7. SZINTIG

Junior Manager pozíciótól a Senior Director pozícióig

A terjesztőpartnerek szintbónuszukért a 4. és az azt következő szintekre havi 1 PPV és 2 E1 ÚJ P-vel vagy 3 PGV-vel saját vásárlásaik vagy végfelhasználók vásárlásai által kvalifikálnak..

SZINTBÓNUSZ ALAP-KVALIFIKÁCIÓ SZINTBÓNUSZ ALAP-KVALIFIKÁCIÓ

4. SZINTTŐL A 12. SZINTIG

Regional Vice President pozíciótól Royal Crown Ambassador pozícióig

A terjesztőpartnerek szintbónuszukért a 4. és az azt következő szintekre havi 1 PPV & 4 E1 ÚJ PV-vel vagy 5 PGV-vel saját vásárlásaik vagy végfelhasználók vásárlásai által kvalifikálnak.

Partnerek száma	Százalék	Szintbónusz
2	5%	18,00 EUR
4	5%	36,00 EUR
8	5%	72,00 EUR
16	5%	144,00 EUR
32	5%	288,00 EUR
64	5%	576,00 EUR
128	5%	1.052,00 EUR
256	5%	2.104,00 EUR
512	5%	4.208,00 EUR
1024	10%	16.832,00 EUR
Összesen*:		25.330,00 EUR

SZINTBÓNUSZ KIFIZETÉS REGIONAL VICE PRESIDENT POZÍCIÓTÓL

A szintbónuszokra Regional Vice President pozíciótól a havi aktív státuszával és adott pozíciónak megfelelő havi összforgalmával a Jövőirási Terv alapján kvalifikál. Amennyiben nem éri el ezt a forgalmat, azt a szintbónuszt kapja meg, amelyre a forgalmával a megfelelő pozícióban az adott hónapban kvalifikált – azonban minimum „Senior Director” pozícióban.

1. Minden partner az ügyfelekkel együtt legalább 1 PPV-vel vagy 1 PGV-vel képez egy szintet!
2. A nem aktív szintek az aktív szintekhez komprimálódnak!
3. A szintbónusz a megegyező szintekre vagy magasabb szintű partnerek után kerül kifizetésre!
4. Aszintbónusz havonta 1 PPV aktív státusz esetén kerül meglévő partnereknek és meglévő partnerek után kifizetésre!

WELLSTAR JÓVÁÍRÁSI TERV

RENDKÍVÜL LUKRATÍV VALAMENNYI SZINTEN



Szint	VP	TR	JM	M	DIR	SD
Kvailifáció 1 hónapban BV-ben	1 PGV	2x aktív VP á 5 BV	2x aktív VP á 15 BV	2x aktív VP á 30 BV	100 BV*	200 BV*
ÁRRÉS	30%-ig	30%-ig	30%-ig	30%-ig	30%-ig	30%-ig
E1	5%	5%	5%	5%	5%	5%
E2	5%	5%	5%	5%	5%	5%
E3		5%	5%	5%	5%	5%
E4			5%	5%	5%	5%
E5				5%	5%	5%
E6					10%	5%
E7						10%
E8						
E9						
E10						
E11						
E12						
Európa Pool					4%	
Founder Pool						0,5%
Mercedes autó programok						

OPTIMÁLIS BIZTONSÁG STABIL KÉSŐBBI JÖVEDELEM ÁLTAL



RVP NVP IVP A CA DCA TCA RCA

3 egymást követő hónapon keresztül

500 BV*	1.000 BV*	2.000 BV*	3.000 BV*	5.000 BV*	2x CA 5.000 BV-vel*	3x CA 5.000 BV-vel*	5x CA 5.000 BV-vel*
30%-ig	30%-ig	30%-ig	30%-ig	30%-ig	30%-ig	30%-ig	30%-ig
5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
10%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	10%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
		10%	5%	5%	5%	5%	5%
			10%	5%	5%	5%	5%
				10%	10%	10%	10%
7%	9%	11%	12%	13%	15%	17%	19%
1%	1,3%	1,6%	1,9%	2,3%	2,8%	3,3%	3,8%
	C-osztály	E-osztály	S-osztály	S-osztály	S-osztály	SLS	Rolls Royce

* A WellStarnál a csapatfelépítés teljesen szabad. Csupán 2 stabil elosztópartneri vonallal lehetősége van magasabb pozíciókba, egészen a Double Crown Ambassador pozícióig kvalifikálni. A kötelező pozíció-forgalom maximum 50%-a kerül a legerősebb vonalról kiértékelésre. A többi volumet a második, harmadik vagy esetleg negyedik vonalról építi fel.

A WELLSTAR PERFORMANCE BÓNUSZ

ELSŐ OSZTÁLYÚ JUTALÉKOK



A kb. 5%-os szintbónusz mellett „Director” szinttől minden WellStar vezetőnek lehetősége van újpartnerei Faststart-volumene (Faststart Új-PV) után további 10% Performance Bónuszra végtelen mélységig kvalifikálni!

Ez azt jelenti önnek, hogy:

15%-ot keres az újpartnerei volumenére = **200% jövedelem növekedés!**

Mi a "Faststart Új-PV"?

A Faststart Új-PV a személyesen szponzorált újpartnereinek, Faststart-időszak alatti PV-i.

A személyesen szponzorált újpartnereinek forgalma után a kb. 5%-os szintterv mellett 10% Performance Bónuszban részesül végtelen mélységben, korlátlan számú partnerre.

Kvalifikációs feltételek:

- ➔ Ön legalább „Director” és Európa Pool kvalifikált.
- ➔ Ön legalább 100 PV Faststart Új-PV-t ér el az adott forgalmi hónapban.
A Faststart Új-PV több újpartner-vonal csapavolumenéből is állhat.

Fontos tudnivalók:

- ➔ A „Supervisor-csomagok” (Magyarország, Szlovákia, Románia) forgalmi ehhez a bónuszhoz nem kerülnek kiértékelésre!
- ➔ Az újpartnerek Faststart-Új PV-je több forgalmi hónapban oszlik el. Azonban mindig csak abban a hónapban kerül értékelésre, melyben benyújtásra és befizetésre került!

Példa: Amennyiben az újpartner 2012.03.10-én indul és 2012. márciusi forgalmi hónapban = 120 PV-t és a 2012. áprilisi forgalmi hónapban = 150 PV-t ér el, az újpartner összesen 270 PV-vel rendelkezik. A Faststart Új-PV-jébe ebből 120 PV folyik márciusból és 150 PV ápriliséből.



WELLSTAR ORSZÁGOS- ÉS EURÓPA POOL

AZ ÖN RÉSZESÉDÉSE A WELLSTAR EURÓPAI FORGALMÁBÓL

A WellStar Poolban „Director” pozíciótól a különböző pozíciókba kvalifikált top-vezetőknek havonta az európai WellStar forgalom 4% - 19% kerül kifizetésre. Szorgalmas partnerek az extra-poolból már az első évben havi 1.000 - 40.000 euró közötti bónuszra tehetnek szert.

A WellStar Poolba folyik a vállalat összes PV forgalma. A WellStar Pool két komponensből tevődik össze: Országos Pool és Európa Pool. Az Országos Poolban az aktív vezetők az adott ország forgalmára kvalifikálnak. Az Európa Poolban valamennyi európai vezető valamennyi WellStar forgalomra kvalifikál. Az Európa Pool bónusz aktív partnereknek kerül kifizetésre, miután elérték a Jövőirási Tervben a megfelelő pozíciót és a pozíciónak megfelelő havi minimum Pool forgalmat.

Kvalifikált vezetőként csapata után járó jutaléka mellett az Országos- és Európa Pool által valamennyi WellStar partner forgalmából is részesül.

Méghozzá minden hónapban!

Személyes havi kvalifikáció az Európa Poolra

➔ 2012. áprilisi forgalmi hónapban

- | | |
|---|--|
| <p>1. „Director Poolra”:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Aktív státusz 1 PPV-vel - és 4 E1 új PV | <p>2. „Regional Vice President” vagy magasabb Poolra:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Aktív státusz 1 PPV-vel - és 8 E1 új PV - és 20 DGPV |
|---|--|

Pozíció	OrgaPV	PV a legerősebb vonalról [50%-os szabály]	Pool részesedés*
RCA	5x CA 5.000 PV-vel	5000	19,0%
TCA	3x CA 5.000 PV-vel	5000	17,0%
DCA	2x CA 5.000 PV-vel	5000	15,0%
CA	5000 PV	2500	13,0%
A	3000 PV	1500	12,0%
IVP	2000 PV	1000	11,0%
NVP	1000 PV	500	9,0%
RVP	500 PV	250	7,0%
DIR	100 PV	50	4,0%

* A pool-részesedések havonta kerülnek kifizetésre és előfeltételük, hogy a kvalifikációs kritériumok teljesüljenek.



WELLSTAR FOUNDERPOOL

AZ ÖN EXKLUZÍV ÉS RENDKÍVÜL LUKRATÍV WELLSTAR CÉGRÉSZESEDESE

A „Founder Pool”-ban összesen további 4,3% kerül kifizetésre azon első 1.000 partner részére, akik a különböző, a WellStar Marketing tervének megfelelő top-szinteket elérik. Amennyiben a maximális szám elérésre kerül, zárul a Pool és azt követően a világ legexkluzívabb klubjában már csak a kvalifikált „Founderek” részesülnek egy életen át a WellStar és a Webstar valamennyi forgalmából.

Founder Filozófia

„Azt akarjuk a Poolban valamennyi partnernek közvetíteni, hogy ők mint a WellStar top-vezetői mértékadóan járultak hozzá a vállalat felépítéséhez és növekedéséhez. WellStar önffinanszírozó és anyagilag teljesen független. A hasznot semmilyen bankkal vagy más beruházóval sem osztjuk meg. Az elért sikereket és a profitot kizárólag a top vezetőinkkel osztjuk meg az Európa- és Founder Poolban. A top-vezetőinkre mint tulajdonostársakra tekintünk, hiszen közösen építjük a WellStar és Webstar, ezért a sikerekből is ennek megfelelően közösen profitálunk”.

Christian Wiesner, WellStar CEO



Founderszint	OrgaPV	PV a legerősebb vonalról [50%-os szabály]	Százalékszint	Hely
RCA	5x CA 5.000 PV-vel	5.000	3,8	3
TCA	3x CA 5.000 PV-vel	5.000	3,3	5
DCA	2x CA 5.000 PV-vel	5.000	2,8	10
CA	5.000 PV	2.500	2,3	20
A	3.000 PV	1.500	1,9	30
IVP	2.000 PV	1.000	1,6	50
NVP	1.000 PV	500	1,3	100
RVP	500 PV	250	1,0	300
SD	100 PV	50	0,5	1.000
100-as Club*	–	–	0,5	1.000

*Kvalifikáció Founderszint „100-as Club”: 100 regisztrált 6 hónapos végfelhasználói Re-Order szerződés és 20 aktív végfelhasználó az év 12 hónapján keresztül.



WELLSTAR AUTÓ PROGRAM

MAXIMÁLIS BIZTONSÁG ÉS SZABADSÁG EURÓPAKÉT CSILLAGÁVAL



Válassza ki a WellStar céges autó programján belül álomautóját és teljesítse a kvalifikációt.

Gyerekjáték: Ön vezet – mi fizetünk!*

Pozíció	PPV	OrgaPV	Max. OrgaPV a legerősebb vonalról	Céges autó
RCA	1	5x CA 5.000 PV-vel	5000	Rolls Royce
TCA	1	3x CA 5.000 PV-vel	5.000	Mercedes SLS
DCA	1	2x CA 5.000 PV-vel	5.000	Mercedes S-osztály
CA	1	5.000	2.500	Mercedes S-osztály
A	1	3.000	1.500	Mercedes S-osztály
IVP	1	2.000	1000	Mercedes E-osztály
NVP	1	1.000	500	Mercedes C-osztály

* A WellStar autó programjára egyszer kell kvalifikálnia, mégpedig úgy, hogy 3 egymást követő hónapon keresztül teljesíti az adott kvalifikációs kritériumokat. A rákövető hónapban Ön már vezetheti is az autó programban szereplő, kvalifikációjának megfelelő gépjárművet. Kérjük, vegye figyelembe, hogy a WellStar kizárólag azon hónapokban vállalja át a lízing díját, amelyekben az autó programnak megfelelően teljesítette a kvalifikációt.



WELLSTAR MASTER UNIVERSITY

SEE THE VISION & FEEL THE SPIRIT

A Foundertervben top-szintet elérni vágyó WellStar vezetők nem szalaszthatják el a „Milliomosok Tréningjét”. Töltsön Ön is egy izgalmas hetet a pálmafák alatt! Garantáltan megváltoztatja az életét – exkluzív top-tréningek személyesen Christian Wiesner WellStar CEO-tól és Jörg Zimmermann WellStar értékesítési alelnöktől.

Elvezetjük a Network csúcsáig!



WEBSTAR SOCIAL NETWORK BUSINESS

BEVÉTELI POTENCIÁL EGY 1.000 MILLIÁRDOS PIACON

Az interneten keresztül folyó kereskedelem, az ún. E-Commerce, évi 50%-os és még nagyobb növekedéssel az utóbbi évek legnagyobb sikertörténete. Eközben az emberek a termékek vásárlásánál egyre inkább többet adnak ismerőseik és barátaik véleményére. A szociális környezetben történő kommunikáció („Social Networking”) és az E-Commerce kombinációjából a jövő gazdasági trendje van kialakulóban.

A szakértők a „Social Commerce” egészében rejlő hatalmas potenciált 1.000 milliárd euróra becsülik, amely az üzlet trendsetterei között kerül újra elosztásra. Az üzlet trendsettereként Ön a Webstar által mindebből részesülhet. Európa legmodernebb internet platformján már ma valamennyi ágazat legjobb online üzletei több millió termékkel és csúcsmárkával képviselik magukat, úgy mint sport, óra, ékszer, divat, könyv, DVD, játék, elektronika, kozmetika, parfüm, telekommunikáció, sőt az élelmiszerágazat is. Ezeket a termékeket valamennyi Webstar felhasználó megismerheti, értékelheti, ajánlhatja és megvásárolhatja. Ennek érdekében a Webstar rendelkezik egy sokrétű, rendkívül innovatív ajánló- és shopping-funkcióval, valamint egy integrált „Shopping Discovery Maschine”-nel, a „Genesis”-szel, továbbá 3D világgal, ahol a felhasználók avatárként találkozhatnak egymással, és a Voice-over IP (VOIP) rendszeren keresztül azonnal beszélgethetnek is egymással, illetve megoszthatják kedvenc képeiket, videóikat és a termékeket egyenesen meg is vásárolhatják.

Az Ön személyre szabott Webstar Social Shopping piactere által valamennyi forgalom után jövedelemre tesz szert, amely az Ön által személyesen meghívott felhasználók, valamint az Ön csapata által meghívott felhasználók által jön létre: Ez akár több százezer embert is jelenthet! Az Ön közvetlen felhasználóinak forgalma után a Webstar Partnershopokban 5 – 10%-ot és WellStar termékek esetében akár 40%-ot is kereshet. Összesen akár 21%-ra is szert tehet valamennyi online forgalom után – és mindezt nagy raktár és állandó költségek nélkül.

A Webstar végfelhasználók millióit részesíti a több milliárd eurós kereskedelmi forgalomból.

A Webstar az interneten első piactérként köti össze a barátok személyes ajánlásaiból származó vásárlási-erőt a több millió márkatermékhez való közvetlen hozzáféréssel. A Webstarral a jövő legnagyobb trendpiacainak, az egészség és E-Commerce piacának lehet részese kitűnően magas jutalékok mellett. Az Ön kezében van a döntés, hogy mit kezd a rendelkezésre álló lehetőségekkel.





Webstar Cashback*

A Webstar felhasználók, az amúgy is kedvező árak mellett, minden vásárlásnál, az adott shopkategóriától függően jövairásban (Cashback), úgynevezett MissionCredz-ekben részesülnek. Azon MissionCredz-ek, amelyek egyszer már vásárlásnál felhasználásra kerültek, később Webstar „CashCredz”-ként kerülnek jövairásra. A saját Webstaron történő különböző aktivitások valamint a Promóter Bónusz által gyűjtött MissionCredz-ek készpénzes kifizetésére átszámítva 50 eurós összegtől van lehetőség a CashCredz-ek segítségével! **Igazi pénzkereseti lehetőség minden partnernek és felhasználónak - egyszerű, online és csak a Webstarnál.** 50 aktív, személyesen meghívott Webstar baráttól megduplázódik a jövairás minden egyes személyes vásárlás (VIP Cashback) alkalmával. Aktív felhasználó = 4x log-in/hó. 1.000 MissionCredz 1 eurónak felel meg.

Cashback



VIP Cashback



Webstar VIP Promóter Bónusz

A Webstar VIP Promóter Bónusszal a személyesen Ön által a Webstar portálra meghívott aktív Webstar barátai vásárlásai után MissionCredz-eket kap. Ráadásul nem csak egyszer, hanem minden hónapban. Újra és újra!

Százalék	0,5%	1,0%	2,0%	3,0%	4,0%	5,0%	10,0%*
Aktív felhasználó	azonnal	20-tól	50-től	100-tól	150-től	250-től	500-tól

Bónusz példa –250 aktív felhasználó esetén

50 barát á 50 EUR = 2.500 EUR	x 5% Promóter Bónusz	= 125 EUR
100 EUR személyes vásárlás	x 10% Cashback	= 10 EUR
135 EUR	x 1.000 MissionCredz	= 135.000 MC

Ez azt jelenti:

hogy a vételár, minden, erre kijelölt terméknél átszámítva 135 euróra csökkenthető.

Webstar Teambónusz

A Webstar Shopban vásárolt valamennyi termék PV-be kerül átszámolásra és a teljes Jövairási Tervben is rögzítésre kerül. A WellStar Partnerek így keresnek a csapatukban történő vásárlások után.

Shopkategória	Bónusz
Arany	6,0
Ezüst	4,0
Bronz	2,0

* kizárólag Magyarországon és csak mobiltelefonon bonyolított forgalmakra érvényes. Ehhez további kvalifikáció: 100 aktív mobiltelefon ügyfél.

TÖKÉLETES ESZKÖZÖK

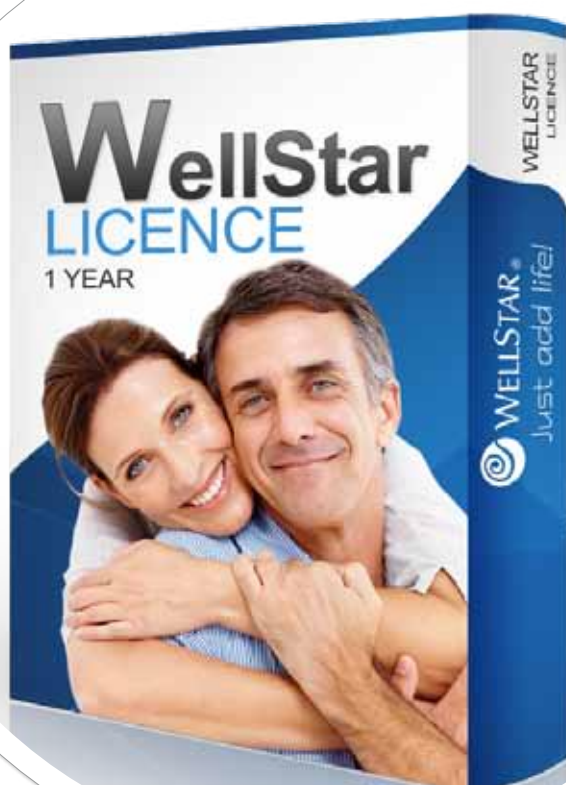
A PROFESSZIONÁLIS ÜZLETHEZ



WellStar Licenz

Az Ön kulcsrakész, személyes WellStar üzletéért csak 9.900 forint, ill. 39 euró éves díjat fizet.

A WellStar mindezért átveszi teljes csapata elszámolását. Minden hónapban részletes áttekintést kap és a személyre szabott Online Partner Backoffice-ban minden változást azonnal nyomon követhet. A WellStar a termékfejlesztést ugyancsak teljes mértékben átvállalja. Szakértők csoportja folyamatosan elemzi új termékek piaci esélyeit. A termékek engedélyezéséért és a tanúsítványaiért tudósok felelősek. Annak érdekében, hogy az ügyfelek megrendeléseit a lehető leggyorsabban kerüljenek kiszállításra, a WellStar számos országban raktárt üzemeltet. Az áruszállítást nemzetközileg tevékeny logisztikai partnerek végzik.





Webstar Üzleti Csomag

A Webstar egy egyedülálló, rendkívül lukratív és kulcsrakész üzleti koncepciót nyújt Önnek.

Új partnerként indulásakor a Webstar Üzleti Csomagot 35.900 forintért, ill. 119,00 euróért (= 1 PV) van lehetősége megvásárolni. A Webstar Üzleti Csomag 6 hónap után automatikusan meghosszabbodik további 6 hónappal. Meghosszabbításoként a Webstar Üzleti Csomag jelenleg 16.900 forintba, ill. 59,00 euróba kerül. Meghosszabbításoként 0,5 PV jár.

Kérjük, vegye figyelembe:

Kizárólag a Webstar Üzleti Csomag (Startcsomag és 6-hónapos meghosszabbítása) folyamatos érvényben tartása mellett jogosult csapata Webstar forgalma utáni jövedelemre, valamint ezen forgalom az Ön pozíciókvalifikációjához szükséges felhasználására. Amennyiben nem kerül meghosszabbításra struktúrájának valamennyi Webstar forgalma mindenkorra a következő felső, aktív Webstar Licenzel rendelkező partnerhez adódik.

G3nesis
create your world

- Webstar Licenz
- Webstar 2D Shopping
- Webstar 3D Shopping
- Webstar Vitality Community
- Webstar 3D Octopussy Club
- Webstar 3D Media Sharing
- Webstar Acquisition Center
- Webstar Leadership Center
- Webstar Media Center
- Webstar Vitality Coaching
- Webstar Health University



DEFINÍCIÓK ÉS FOGALMAK DIÓHÉJBAN

Jutalékérték (PV):

Minden termékhez egy PV-érték van hozzárendelve. Minden terméknek van egy, a jutalékot meghatározó PV-értéke. Általában 100 euró nettó forgalomért kb. 1 PV jár. PV-nként bruttó 90 eurót futtatunk át a Jövőirési Terven. Minden partner a pozíciójának megfelelően keres pénzt a Jövőirési Tervbe

PPV & PGV:

PPV = személyes PV (személyes megrendelés)

A PPV maga az a volumen, amelyet ÖN személyesen rendelt.

PGV = személyes csoport forgalom

A PGV magában foglalja a PPV-t, valamint az Ön valamennyi személyes végfelhasználójának megrendelését. Valamennyi egy PGV alatti partnerforgalom mindig a következő magasabb partnerhez számítódik.

Aktív státusz - 1 PPV:

Minden egyes partnernek szüksége van havonta 1 PPV aktív státuszra, a jutalékra való jogosultsághoz és a pozíció eléréséhez egyaránt. Kérjük, vegye figyelembe, hogy a Faststart-időszak minden forgalmi hónapjában szüksége van személyes 1 PPV-re, ahhoz, hogy csoportforgalma a Faststart-pozíció-kvalifikációhoz figyelembe vételre kerülhessen.

E1 új PV:

Ez az Ön közvetlen új partnerének a saját végfelhasználóival lebonyolított forgalma Faststart-fázisban.

Az E1 új PV a 4. és az azt követő szintekre történő kvalifikációhoz „Junior Manager” pozíciótól fölfelé valamint Európa Pool-hoz is szükséges.

DGPV:

Egy Director együttes összforgalma az új partnereivel a Manager szintig, a fölötte lévő első Directorig! Az új partnereket max. 5 PGV-vel, a meglévőket pedig max. 10 PGV-vel veszik figyelembe a DGPV-nél, megrendelésük össz-volumenétől függetlenül. A deaktivált Directorok (a partner felmondta a partneri kapcsolatot a WellStarnál) nem blokkolják a DGPV-t, hanem ezt a következő magasabb szinten álló Directornál számítják be.

OrgaPV:

Egy szervezet összforgalma, beleértve az Ön saját PPV-jét.

Az OrgaPV tartalmazza a személyes vásárlásainak (PPV) volumenét is.

Példa: az Ön partnerei együttesen 50 PV értékben vásároltak, Ön pedig 2 PV értékben. Ez esetben az Ön OrgaPV-je = 52 PV.

BV – Businessvolumen:

A PV-értéken kívül minden termék rendelkezik egy BV-értékkal is, amely kiemelt fontossággal bír a Jövőirési Terv pozícióinak elérésénél! Ez az érték Incentive-célokból rövid határidőn belül növekedhet, ez azonban a bónusz szempontjából nem releváns.

Faststart időszakon kívüli partnerként ...

kvalifikáljon új pozíciójába a rákövetkező hónapban az 50%-os szabály betartása mellett a megfelelő forgalommal. A „Senior Director” vagy magasabb pozíció eléréséhez a forgalmat 3x közvetlenül egymás után kell megismételni. A promóció (magasabb szintre lépés) a 4. forgalmi hónaptól hatályos. E szabály alól kizárólag a folyó Incentivek képezhetnek kivételt.

„Vonalak” – mit értünk ez alatt?

- egy vonal = a terjesztőpartner több mint 1 Orga PV-vel rendelkezik
- egy aktív vonal = a terjesztőpartner saját maga rendelkezik 1 PPV-vel vagy 1 PGV-vel vonalat vezető partnerként
- egy Manager vonal = a terjesztőpartner a Manageri vagy ennél magasabb szinten, legalább 1 Orga PV-vel
- egy aktív Manager vonal (ML) = a terjesztőpartner a Manager pozícióban és saját maga 1 PPV-vel vagy 1 PGV-vel rendelkezik vonal vezető partnerként.
- egy Directori vonal = a terjesztőpartner a Director vagy annál magasabb szinten, legalább 1 Orga PV-vel
- egy aktív Directori vonal = a terjesztőpartner a Director vagy annál magasabb szinten, legalább saját 1 PPV-vel vagy 1 PGV -vel.
- az Ön direkt partneri vonalai egyikeből mindig csak egy Director kerül kiértékelésre.

Általánosságban ...

egy struktúra (fa) végtelen számú mélységi szintből (Level) állhat.

Aktív szint = terjesztőpartner vagy annál magasabb szint, legalább 1 PPV-vel vagy 1 PGV-vel

Az aktív szint jelentése ...

minden egyes (terjesztőpartner vagy annál magasabb szintű) partner 1,0 PGV-vel

A PGV lehet személyes PPV vagy az Ön személyes végfelhasználóinak (vevőinek) rendelési volumene.

Személyes kedvezmények ...

10% – 30%-os mértékben a PGV után járnak; legalább 5 PGV és ennél több - a Faststart idejüket töltő partnereknek ez azonban nem jár! Akciós árucikkek után nem járnak kedvezmények és nem folynak bele a PGV-be.

Kereskedelmi árrés (HSP):

A termékbeszerzés és termékértékesítés közötti különbségből származó nyereség.

Az árrés akkor kerül elszámolásra, ha ügyfele közvetlenül a WellStarnál rendel. A WellStar handling & logisztikai költsége levonásra kerül.

Szint:

Az inaktív szinteket az eggyel magasabb szinthez adják hozzá (szint-komprimálás)!

Minden olyan partner, aki legalább 1 PGV forgalmat bonyolított, aktív szintnek számít. Mindenki mást passzívnak kell tekinteni, és a kompresszió szabályai szerint egy olyan partner magasabb PGV-jéhez kell hozzáadni, aki elért 1.0 PGV-t.

Előrelépés más üzleti szintekre ...

a Faststartstarttól függetlenül mindig a soron következő hónapban történik.

A „Senior Director” szinttől fölfelé ezt előbb egymást követően 3x meg kell erősíteni, majd ezt követően előrelépés a negyedik.

Átadó:

WellStar GmbH & Co. KG

Magyarországi fióktelep | Bécsi Corner Office Center
1025 Budapest | Szépvölgyi út 6.
Tel: +36 (1)336-2470 | Fax: +36 (1) 336-2479
hungary@wellstar-international.hu

www.wellstar-company.com